



LIBELLE DE POSTE

Responsable comptes-clés de zone

### RATTACHEMENT

Vous faites partie de la Direction Commerce, et êtes rattaché(e) au Manager des responsables comptes-clés de zone.

### MISSION

Développer les typologies de clients grands indépendants et grands comptes régionaux à la fois en vente directe et en gestion indirecte avec les chefs de secteur

### ACTIVITÉS PRINCIPALES

- Définir la stratégie commerciale de son portefeuille en lien avec la stratégie commerciale de l'entreprise,
- Développer les clients existants en gestion directe (sans l'aide des chefs de secteur) ou en gestion indirecte (avec l'aide des chefs de secteur)
- Conquérir de nouveaux clients comptes clés sur la zone par des actions de lobbying et de développement conformément à la politique commerciale demandée ,
- Optimiser la marge des clients grands comptes régionaux (négociation des offres et des mercuriales, vente de nouveaux produits en mercuriales et hors mercuriales, construction d'une offre tarifaire la plus rentable),
- Veiller au respect de la politique tarifaire Sysco
- Veiller au bon respect des règles en matière de sécurité alimentaire conformément à la norme ISO 22000.
- Effectuer auprès de son manager et des services concernés le reporting nécessaire au bon suivi de l'activité
- Respecter les règles d'hygiène et de chaîne du froid prévues pour l'activité

### CONDITIONS D'EXERCICE

Travail en extérieur

Forte variation de l'activité



 PRE-REQUIS / TITRE HABILITATION OBLIGATOIRES

*A venir*

 COMPETENCES CLES

*A venir*

 CONNAISSANCES

*A venir*

 PASSERELLES METIERS

Manager responsables comptes-clés zone  
Manager des ventes restau. ciale  
Manager des ventes restau. coll

*Cette fiche de poste est communiquée à titre d'information. Son contenu n'est ni limitatif ni exhaustif et pourra être amené à évoluer en fonction des nécessités de l'entreprise, sans que cela ne constitue une modification de la qualification du poste ou du contrat de travail.*