



LIBELLE DE POSTE

Manager des ventes restauration collective



RATTACHEMENT

Vous faites partie de la Direction Commerce, et êtes rattaché(e) au Directeur(trice) commercial de zone.



MISSION

Déployer et piloter les priorités commerciales de son périmètre, en lien avec la stratégie commerciale Sysco France.



ACTIVITES PRINCIPALES

- Analyser les résultats et les indicateurs commerciaux et engager les plans d'actions appropriés,
- Animer une équipe de commerciaux, fixer leurs objectifs et analyser les performances hebdomadaires,
- Assurer la mise en oeuvre des actions de conquête et de développement des ventes
- Contribuer au développement des comptes stratégiques de la zone en mettant en place toutes les actions de suivi et de lobbying nécessaires;
- Analyser les résultats des campagnes marchés publics afin d'en tirer les enseignements majeurs et ainsi définir les plans d'actions prioritaires.
- Coordonner les réponses aux appels d'offres des marchés publics (lecture et enrichissement du cahier des charges, définition de l'offre commerciale en concertation avec le directeur commerciale de zone)
- Former et accompagner la montée en compétence des collaborateurs,
- Veiller à l'application des procédures qualité et sécurité de l'entreprise, notamment les règles en matière de sécurité alimentaire conformément à la norme ISO 22000
- Management:
 - Participer au recrutement, à l'intégration, à la formation et au développement des compétences de ses collaborateurs.
 - Réaliser les entretiens professionnelles aux échéances légales et favoriser l'évolution de ses collaborateurs dans leur poste ou au sein de l'entreprise ;
 - Fixer les objectifs et évaluer les performances des membres de son équipe, lors d'entretiens formels et de manière régulière dans le cadre de l'activité ;
 - Donner du sens et contribuer à la motivation de son équipe, notamment en étant un relais d'informations descendants et ascendantes ;
 - Se positionner en véritable moteur du changement en soutenant les changements nécessaires impulsés par l'entreprise et en s'impliquant de manière proactive auprès de son équipe.
 - Faire respecter les règles d'hygiène et de chaîne du froid prévues pour l'activité



CONDITIONS D'EXERCICE

Travail en équipe (fixes, tournantes)
Travail avec des déplacements ponctuels
Forte variation de l'activité



PRE-REQUIS / TITRE HABILITATION OBLIGATOIRES

A venir



COMPETENCES CLES

A venir



CONNAISSANCES

A venir



PASSERELLES METIERS

Directeur(trice) commercial de zone
Directeur(trice) télévente de zone

Cette fiche de poste est communiquée à titre d'information. Son contenu n'est ni limitatif ni exhaustif et pourra être amené à évoluer en fonction des nécessités de l'entreprise, sans que cela ne constitue une modification de la qualification du poste ou du contrat de travail.