



LIBELLE DE POSTE

Manager des ventes restauration collective

## RATTACHEMENT

Vous faites partie de la Direction Commerce, et êtes rattaché(e) au Directeur(trice) commercial de zone.

## MISSION

Déployer et piloter les priorités commerciales de son périmètre, en lien avec la stratégie commerciale Sysco France.

## ACTIVITÉS PRINCIPALES

- Analyser les résultats et les indicateurs commerciaux et engager les plans d'actions appropriés,
- Animer une équipe de commerciaux, fixer leurs objectifs et analyser les performances hebdomadaires,
- Assurer la mise en oeuvre des actions de conquête et de développement des ventes
- Contribuer au développement des comptes stratégiques de la zone en mettant en place toutes les actions de suivi et de lobbying nécessaires;
- Analyser les résultats des campagnes marchés publics afin d'en tirer les enseignements majeurs et ainsi définir les plans d'actions prioritaires.
- Coordonner les réponses aux appels d'offres des marchés publics ( lecture et enrichissement du cahier des charges, définition de l'offre commerciale en concertation avec le directeur commerciale de zone)
- Former et accompagner la montée en compétence des collaborateurs,
- Veiller à l'application des procédures qualité et sécurité de l'entreprise, notamment les règles en matière de sécurité alimentaire conformément à la norme ISO 22000
- Management:
  - Participer au recrutement, à l'intégration, à la formation et au développement des compétences de ses collaborateurs.
  - Réaliser les entretiens professionnelles aux échéances légales et favoriser l'évolution de ses collaborateurs dans leur poste ou au sein de l'entreprise ;
  - Fixer les objectifs et évaluer les performances des membres de son équipe, lors d'entretiens formels et de manière régulière dans le cadre de l'activité ;
  - Donner du sens et contribuer à la motivation de son équipe, notamment en étant un relais d'informations descendants et ascendantes ;
  - Se positionner en véritable moteur du changement en soutenant les changements nécessaires impulsés par l'entreprise et en s'impliquant de manière proactive auprès de son équipe.
  - Faire respecter les règles d'hygiène et de chaîne du froid prévues pour l'activité

 **CONDITIONS D'EXERCICE**

Travail en équipe (fixes, tournantes)  
Travail avec des déplacements ponctuels  
Forte variation de l'activité

 **PRE-REQUIS / TITRE HABILITATION OBLIGATOIRES**

*A venir*

 **COMPETENCES CLES**

*A venir*

 **CONNAISSANCES**

*A venir*

 **PASSERELLES MÉTIERS**

Directeur(trice) commercial de zone  
Directeur(trice) télélévante de zone

*Cette fiche de poste est communiquée à titre d'information. Son contenu n'est ni limitatif ni exhaustif et pourra être amené à évoluer en fonction des nécessités de l'entreprise, sans que cela ne constitue une modification de la qualification du poste ou du contrat de travail.*