



LIBELLE DE POSTE

Directeur(trice) commercial de zone

## RATTACHEMENT

Vous faites partie de la Direction Commerce, et êtes rattaché(e) au Directeur(trice) commercial de division.

## MISSION

Définir et piloter les priorités commerciales de sa zone, en lien avec la stratégie commerciale Sysco France et en fonction de son périmètre restauration commerciale ou collective.

## ACTIVITÉS PRINCIPALES

- Piloter et exécuter la mise en oeuvre de la stratégie commerciale définie par le groupe;
- Définir le budget commercial de sa zone en coordination avec le directeur commercial de division;
- Définir et assurer le suivi et l'exécution des plans d'actions commerciaux, contrôler les performances des équipes, suivre et piloter la réalisation des résultats, analyser les tableaux de bord et engager les mesures appropriées;
- Participer aux réunions commerciales nationales
- Assurer le suivi de l'animation des ventes
- Coordonner les services transverses et le commerce (crédit management, logistique, direction de l'offre, RH, contrôle de gestion....);
- Contribuer au développement des comptes stratégiques de la zone en mettant en place toutes les actions de suivi et de lobbying nécessaires;
- Créer et organiser des manifestations clients au sein de sa zone de vente (salon professionnel, partenariat...)
- Veiller au bon respect des règles en matière de sécurité alimentaire conformément à la norme ISO 22000.
- Management:
  - Participer au recrutement, à l'intégration, à la formation et au développement des compétences de ses collaborateurs.
  - Réaliser les entretiens professionnelles aux échéances légales et favoriser l'évolution de ses collaborateurs dans leur poste ou au sein de l'entreprise ;
  - Fixer les objectifs et évaluer les performances des membres de son équipe, lors d'entretiens formels et de manière régulière dans le cadre de l'activité ;
  - Donner du sens et contribuer à la motivation de son équipe, notamment en étant un relais d'informations descendants et ascendantes ;
  - Se positionner en véritable moteur du changement en soutenant les changements nécessaires impulsés par l'entreprise et en s'impliquant de manière proactive auprès de son équipe.
  - Faire respecter les règles d'hygiène et de chaîne du froid prévues pour l'activité

 <b>CONDITIONS D'EXERCICE</b>
Travail avec des déplacements ponctuels
 <b>PRE-REQUIS / TITRE HABILITATION OBLIGATOIRES</b>
<i>A venir</i>
 <b>COMPETENCES CLES</b>
<i>A venir</i>
 <b>CONNAISSANCES</b>
<i>A venir</i>
 <b>PASSERELLES METIERS</b>
Directeur(trice) commercial de division

*Cette fiche de poste est communiquée à titre d'information. Son contenu n'est ni limitatif ni exhaustif et pourra être amené à évoluer en fonction des nécessités de l'entreprise, sans que cela ne constitue une modification de la qualification du poste ou du contrat de travail.*