



#### LIBELLE DE POSTE

Directeur(trice) commercial de zone



#### RATTACHEMENT

Vous faites partie de la Direction Commerce, et êtes rattaché(e) au Directeur(trice) commercial de division.



#### MISSION

Définir et piloter les priorités commerciales de sa zone, en lien avec la stratégie commerciale Sysco France et en fonction de son périmètre restauration commerciale ou collective.



#### ACTIVITES PRINCIPALES

- Piloter et exécuter la mise en oeuvre de la stratégie commerciale définie par le groupe;
- Définir le budget commercial de sa zone en coordination avec le directeur commercial de division;
- Définir et assurer le suivi et l'exécution des plans d'actions commerciaux , contrôler les performances des équipes, suivre et piloter la réalisation des résultats, analyser les tableaux de bord et engager les mesures appropriées;
- Participer aux réunions commerciales nationales
- Assurer le suivi de l'animation des ventes
  - Coordonner les services transverses et le commerce (crédit management, logistique, direction de l'offre, RH, contrôle de gestion....);
- Contribuer au développement des comptes stratégiques de la zone en mettant en place toutes les actions de suivi et de lobbying nécessaires;
- Créer et organiser des manifestations clients au sein de sa zone de vente (salon professionnel, partenariat...)
- Veiller au bon respect des règles en matière de sécurité alimentaire conformément à la norme ISO 22000.
- Management:
  - Participer au recrutement, à l'intégration, à la formation et au développement des compétences de ses collaborateurs.
  - Réaliser les entretiens professionnelles aux échéances légales et favoriser l'évolution de ses collaborateurs dans leur poste ou au sein de l'entreprise ;
  - Fixer les objectifs et évaluer les performances des membres de son équipe, lors d'entretiens formels et de manière régulière dans le cadre de l'activité ;
  - Donner du sens et contribuer à la motivation de son équipe, notamment en étant un relais d'informations descendants et ascendantes ;
  - Se positionner en véritable moteur du changement en soutenant les changements nécessaires impulsés par l'entreprise et en s'impliquant de manière proactive auprès de son équipe.
  - Faire respecter les règles d'hygiène et de chaîne du froid prévues pour l'activité



#### CONDITIONS D'EXERCICE

Travail avec des déplacements ponctuels



#### PRE-REQUIS / TITRE HABILITATION OBLIGATOIRES

*A venir*



#### COMPETENCES CLES

*A venir*



#### CONNAISSANCES

*A venir*



#### PASSERELLES METIERS

Directeur(trice) commercial de division

*Cette fiche de poste est communiquée à titre d'information. Son contenu n'est ni limitatif ni exhaustif et pourra être amené à évoluer en fonction des nécessités de l'entreprise, sans que cela ne constitue une modification de la qualification du poste ou du contrat de travail.*