



LIBELLE DE POSTE

Conseiller(ère) formateur produits

RATTACHEMENT

Vous faites partie de la Direction Commerce, et êtes rattaché(e) au Directeur(trice) commercial de zone.

MISSION

Développer une offre répondant aux besoins des clients et les accompagner dans leur développement, en assurant la promotion des gammes et de l'image de Sysco.

ACTIVITÉS PRINCIPALES

- Déployer en zone de vente les programmes de formations produits/clients définis par la direction commerciale et la direction de l'offre,
- Animer des sessions de formations produits auprès de la force de vente de sa zone (vente terrain et télévendeur),
- Renforcer l'expertise des commerciaux sur la connaissance technique des produits et la connaissance des besoins produits de leurs clients et prospects,
- Accompagner les commerciaux pour faire de la démonstration produits auprès des clients,
- Accompagner le déploiement de l'offre unique et le bon niveau de formation de la force de vente,
- Participer à des démonstrations produits lors des salons clients nationaux ou régionaux.
- Respecter les règles d'hygiène et de chaîne du froid prévues pour l'activité

CONDITIONS D'EXERCICE

Travail avec des déplacements ponctuels

Travail nécessitant le port d'une tenue spécifique et/ou d'équipements de protection



 PRE-REQUIS / TITRE HABILITATION OBLIGATOIRES

A venir

 COMPETENCES CLES

A venir

 CONNAISSANCES

A venir

 PASSERELLES METIERS

Responsable conception culinaire

Cette fiche de poste est communiquée à titre d'information. Son contenu n'est ni limitatif ni exhaustif et pourra être amené à évoluer en fonction des nécessités de l'entreprise, sans que cela ne constitue une modification de la qualification du poste ou du contrat de travail.